



あなたのビジネスを強くする!

2016 限定講座 山形県 受講無料 よろず実践塾



第二回 講座 販促・ブランディング

あとつぎのための新たな売上の作り方 ～ SNS で楽しく会社を生き残らせよう～

受講料無料
完全予約制
定員20名

「上から目線」ではなく「あとから目線」。生まれる前からずっと死ぬまで、なんとなく意識するであろう「あとつぎ」。後を継いだ経験と、SNS でのブランディングによる売上アップに成功した方法を紹介します。

【こんな方におすすめします】 前向きに後を継ぎたい方、二代目・三代目の方、売上が下がっている事業所、SNS を効果的に利用したい方、仕事に広がり求めている方・楽しみたい方、そもそも SNS をなぜ利用するのか分からない方、継続的な売上の作り方を知りたい方

【セミナー受講者の声】 遠藤君の SNS セミナーを受けて、来客数が増えたり素敵なことがたくさんありましたが、1 番良かったのは自分が SNS とより楽しく関われるようになったことです。

とうふや
鈴の宿 登府屋旅館 代表取締役 **遠藤 直人 氏**
米沢市生まれ。福島大学経済学部卒。2004 年に実家である鈴の宿 登府屋旅館に Uターン。温泉米沢八湯会の立ち上げに携わり、「復興応援プラン」「湯めぐり弁当」などの取り組みを行う。「登府屋旅館」代表取締役としては「車いすでもラクらく過ごせるバリアフリー宿」としてハードとソフトを整備。エクスマソーシャルリーダー塾でのネットワーク作りや、新聞でコラムを連載するなど、SNS とリアルを効果的に活用している。

開催日時

山形県よろず実践塾の第二回目の講座です。他のセミナー個別相談にも、ぜひご参加ください。

2016年7月7日 木

 開場 15:30 本講座 16:00～17:30 個別相談 17:30 (希望者のみ)

キリトリ

受講申込書

お申込みは、FAX・お電話・インターネットで。
ご不明な点は、お気軽にお問い合わせください。

2016年7月7日(木)
あとつぎのための新たな売上の作り方
～ SNS で楽しく会社を生き残らせよう～

申込講座

所属会社

申込者名

住所

電話

メール

参加人数 人

会場案内図

駐車 無料 駐車場は、平和通り駐車場をご利用下さい。
参加者には、当日会場にて無料券を発券いたします。

お問合せ・お申込み先

0238-40-0764

FAX 0238-40-0765

URL <http://yoro-zu-yamagata.com/seminar-request/seminar-yonezawa/>

山形県よろず支援拠点〈米沢窓口〉

〒992-0039 米沢市門東町 3-1-47 山大米沢街中サテライト内
営業時間：平日 8:30-17:00

<http://yoro-zu-yamagata.com/> 山形よろず 検索