

ネット販売の売上が短期間で倍増

S社 (山形県)

ヨーロッパから自社独自のルートでこだわりの古着を仕入れ・販売している

1. 相談のきっかけ

よろず支援拠点の開設を知っている人からの勧め。

ネット販売での売上が伸び悩んでいて、売上拡大のための専門的な指導を受けるために来訪。

2. 課題整理・分析

自社ネットショップのトップページに会社概要が無かったり、商品ページに詳細説明が無い等の問題有り。

3. 解決策の提案

トップページの修正と売上を増やす効果的な手法を指導した。

また、楽天サイトの売上増加方法として楽天独自の対応法をレクチャーした。



4. 成果

自社ネットショップと楽天サイトの売上合計が、指導を受けた以降30万円/月から70万円超/月に増えた。