

製造業向け

# オンライン 営業力 強化セミナー

「ものづくり企業応援」

参加費無料

コロナ禍の中、ものづくり企業の営業活動においてもオンライン化が急激に進んでいます。そこで、今後も増えるオンライン商談会に必要なスキルを身につけるセミナーを開催します。

Zoom Teams



Skype Webex

いまさら…と不安に思っている方



基礎から学びたい方

## 入門編 6/2 [水]

実践的  
だから  
身につく!

アプリのインストールから、WEBカメラやマイクの設定方法、基本の操作、ホストの場合の招待の仕方等ひと通り学びます。

会場受講

定員:各回10名  
1社2名まで

オンライン受講

山形県工業技術センター

山形市松栄二丁目2-1

場所

ご自身のパソコン前

午前の部 10:00~12:00

午後の部 14:00~16:00

時間

YouTubeライブ配信

10:00~12:00

後日アーカイブをYouTubeで限定公開します

オンラインならではのPR方法を知りたい方

自社の強みをうまく伝える方法を知りたい方

## 応用編 6/21 [月]

オンライン  
のマナーも  
学べる!

オンラインでの商談会の進め方や自社の強みを上手に伝えるための資料作り、HP活用術を学びます。

会場受講

定員:先着30名

オンライン受講

定員:先着80名

山形県産業創造支援センター

多目的ホール

山形市松栄一丁目3-8

場所

ご自身のパソコン前

13:30~16:30

時間

ZOOM配信

13:30~16:30

主催:公益財団法人山形県企業振興公社  
山形県よろず支援拠点

申込み・セミナー詳細は裏面へ

# オンライン営業力強化セミナー 申込方法

**FAX**  
**023-647-0666**

1. **(FAX)** 下記FAX申込書に必要事項を記入の上送信

2. **(E-mail)** 下記必要事項を入力後「senmonka@ynet.or.jp」へ送信

必要事項をご記入の上送信してください。  
FAX送信の際は、番号をお間違えないようご注意ください

申込み締切: 入門編 5月28日(金) / 応用編 6月18日(金)

企業名			
住 所			
電 話		FAX	
ホームページ			
参加者氏名	役職/部署	E-mail	参加希望セミナー ※入門・応用の両方受講可能
		@	<input type="checkbox"/> 入門編 会場:午前 <input type="checkbox"/> 入門編 会場:午後 <input type="checkbox"/> 入門編 オンライン <input type="checkbox"/> 応用編 会場 <input type="checkbox"/> 応用編 オンライン
		@	<input type="checkbox"/> 入門編 会場:午前 <input type="checkbox"/> 入門編 会場:午後 <input type="checkbox"/> 入門編 オンライン <input type="checkbox"/> 応用編 会場 <input type="checkbox"/> 応用編 オンライン
		@	<input type="checkbox"/> 入門編 会場:午前 <input type="checkbox"/> 入門編 会場:午後 <input type="checkbox"/> 入門編 オンライン <input type="checkbox"/> 応用編 会場 <input type="checkbox"/> 応用編 オンライン

## セミナー詳細

※下記内容につきましては予告なく変更させていただく場合がございますので、あらかじめご了承ください。

入 門 編			応 用 編	
会場受講	オンライン受講		会場受講	オンライン受講
6月2日(水) 午前の部10:00~12:00 午後の部14:00~16:00	6月2日(水) 10:00~12:00	日時	6月21日(月) 13:30~16:30	
山形県工業技術センター	YouTubeライブ配信 ご自身のパソコン前	場所	山形県産業創造支援センター 多目的ホール	ZOOM配信 ご自身のパソコン前
各回10名 1社2名まで ※パソコン持参	—	定員	先着30名	先着80名
1.オンライン商談の必要性と最近の流れ 時代背景からの普及率など 2.オンライン商談ツールの種類と特徴 有料・無料、セキュリティ上の留意点 3.代表的なオンライン商談ツール Zoom、Teams、Webex、Skypeのインストールと設定方法 4.招待を受けた場合 参加方法、WEBカメラ、マイクの設定方法 5.ホストになった場合 商談日時の設定、招待メールの送信方法、入室許可、画面共有、チャット機能、退室その他の対応方法		内容	1.オンライン商談の心構え 対面とオンラインの違い、留意点やマナー 2.オンライン商談の事前準備 説明資料、パンフレット、自社の技術力やアピールポイント 3.オンライン商談の進め方 基本的事項、あいさつ、会社概要、生産物、技術力、生産体制、納期管理体制、品質管理体制 4.商談内容の確認 メモ、情報共有方法、チャットでのやり取り 5.オンライン商談後のフォローアップ 重要性とコンタクト方法、メール頻度 6.自社ホームページ活用術 ホームページコンテンツ、電子データの活用方法	

お申し込み・お問い合わせ先

公益財団法人山形県企業振興公社 創業・経営支援部 創業・経営支援グループ

TEL:023-647-0664 FAX:023-647-0666 E-mail:senmonka@ynet.or.jp