

製造業向け

営業力強化セミナー プレゼンテーション 資料作成 編

参加費
無料



ものづくり企業の営業活動も環境が変わりオンライン化が急激に進んでいます。そこで、オンライン商談会で活用できる資料作りのコツをお伝えするセミナーを開催します。

1/26

 [水] 13:30~16:00

オンライン
受講可能



強み
再発見

商談会
対策

会場

山形県高度技術研究開発センター
第一・第二研修室 山形市松栄二丁目2番1号

定員

会場 50名/オンライン (ZOOM) 100名
後日アーカイブをYouTubeで限定公開します

受講料

無料

受講形式

会場受講とオンライン受講からお選びいただけます。
申込書に希望をご記入ください。

内容

- ① オンライン商談会用プレゼンテーション資料の作成
- ② パンフレットやホームページの活用
- ③ 自社の技術力やアピールポイントの整理
- ④ 商談会シートに記載する会社概要、自社の強み
- ⑤ 動画作成の方法、編集ソフト

講師

株式会社CBE-A
代表取締役

千葉 亮 氏

大手IT企業に、経営コンサルティング担当として入社。その後、大手保険会社の経営管理を経験した後、平成29年に山形市にてコンサルタントとして独立。以降、世界最先端のマーケティング手法をわかりやすく現場に即した形で伝えながら、顧客の想いを引き出し、実現するまでのプロセスが描けるような支援で60社以上の支援実績を持つ。

申込み方法

下記申込書に必要事項を記入の上FAXで送信するか、
下記必要事項を入力後「senmonka@ynet.or.jp」へ送信

FAX:023-647-0666

企業名			
住所			
電話		FAX	
参加者氏名	役職/部署	E-mail	希望受講形式
		@	<input type="checkbox"/> 会場受講 <input type="checkbox"/> オンライン受講
		@	<input type="checkbox"/> 会場受講 <input type="checkbox"/> オンライン受講

※セミナー受講者については、後日アンケートに対応いただく場合があります。

●お申し込み・お問い合わせ先

公益財団法人山形県企業振興公社 創業・経営支援部 創業・経営支援グループ

TEL:023-647-0664 FAX:023-647-0666 E-mail:senmonka@ynet.or.jp

共催:山形県よろず支援拠点